



Die TAKRAF Gruppe, mit ihren etablierten und bekannten Marken TAKRAF und DELKOR, entwickelt innovative technologische Lösungen für den Bergbau, den Massengutumschlag sowie für die Aufbereitungstechnik. Mit zirka 1.000 Beschäftigten in Europa, Afrika, Asien, Amerika und Australien bietet TAKRAF herausfordernde und spannende Karrieremöglichkeiten auf der ganzen Welt.

Sales Manager im Maschinen- und Anlagenbau (m/w/d)

Unbefristet und in Vollzeit – Ab sofort am Standort Leipzig.

Ihre Aufgaben:

- **Akquisition** von **Aufträgen** für Maschinen und Anlagen im Bereich Tagebautechnik und Umschlagtechnik in den Marktgebieten **Westeuropa** und **Zentralasien**
- **Marktbeobachtung**, Vorakquisition und Projektauswahl sowie Ausbau und Pflege des Vertriebs- und Agentennetzes
- Selbstständige **Angebotserstellung** und Präsentation sowie Nachverfolgung **bis hin zum Vertragsabschluss**
- **Zusammenarbeit** mit beteiligten Abteilungen im Rahmen der Angebotserstellung
- Gemeinsame **Angebotskoordination** mit Tochterfirmen in den Marktgebieten **Nordamerika** und **Australien**
- **Regelmäßige Abstimmungen** mit Tochterfirmen und Sicherstellung des Informationsflusses mit den dortigen Vertriebsmanagern
- **Berichterstattung** gegenüber der Vertriebsleitung
- Regelmäßige Pflege des firmeninternen **CRM-Systems**

Wir bieten Ihnen:

- Einen Arbeitsplatz in einer der lebenswertesten Städte Europas
- 30 Tage Erholungsurlaub
- Flexibles Arbeitszeitsystem, mobiles Arbeiten nach Absprache
- Attraktive Vergütung und Sonderzahlungen
- Jährliche Feedbackgespräche und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Betriebliche Altersvorsorge und Gesundheitsvorsorge
- Regelmäßige Teamevents (Sommerfest, Sportturniere, etc.)
- Cafeteria mit fairen Preisen im Haus
- Kostenlose Parkplätze, gute Verkehrsanbindung mit öffentlichen Verkehrsmitteln sowie Fahrradraum

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium in den Bereichen Betriebswirtschaft, Ingenieurwesen oder vergleichbar
- Mind. 5 Jahre relevante Vertriebserfahrung, bevorzugt aus dem Maschinen- und Anlagenbau
- Sehr gutes technisches Verständnis, idealerweise im Bereich Tagebautechnik und Massengutumschlag
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit und Durchsetzungsstärke
- Kundenorientiertes und professionelles Auftreten
- Zielorientierte und selbstständige Arbeitsweise
- Teamgeist sowie interkulturelle Kompetenz
- Hohe Flexibilität und hohe internationale Reisebereitschaft
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil

Als **Sales Manager (m/w/d)** erwarten Sie abwechslungsreiche Aufgaben in einem technisch geprägten, internationalen Umfeld. Unterstützt werden Sie von unserem kompetenten und engagierten Team.

Werden Sie ein Teil davon!

Erfahren Sie unter **www.takraf.com** mehr über unsere spannende Unternehmensgeschichte, unsere innovativen Produkte und Technologien sowie mehr über Ihre Karriere bei TAKRAF.

Und jetzt sind Sie dran!

Erkennen Sie sich in diesem Profil wieder?

Schicken Sie Ihre Bewerbung an: **jobs@takraf.com**.
Ihre Ansprechpartnerin ist Frau **Michelle Lammel**.