



Die TAKRAF GmbH ist ein international agierender Lieferant von Geräten und Anlagen für den Tagebau und den Massengutumschlag sowie für die Aufbereitungstechnik. Mit mehr als 1.000 Beschäftigten in Europa, Afrika, Asien, Nord- und Südamerika und Australien bietet TAKRAF herausfordernde und spannende Karrieremöglichkeiten auf der ganzen Welt. www.takraf.com

Seien Sie dabei – wir suchen für unseren Standort Leipzig einen **Vertragsmanager (m/w/d)**

Unbefristet und in Vollzeit (38 Std.), zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Ihr Job

Als Vertragsmanager verantworten Sie die Vertragsgestaltung, Prüfung und Verhandlung von Verträgen in russischer, deutscher und englischer Sprache nach jeweils anwendbarem in- und ausländischem Recht für unsere diversen Marktgebiete.

Ihre Hauptaufgaben umfassen folgende Tätigkeiten:

- Prüfung und Kommentierung kommerzieller Ausschreibungsunterlagen auf Relevanz in der Angebotserstellung
- Rechtliche Analyse, Kommentierung und Anpassung von Vertragsentwürfen und weiterer Ausschreibungsunterlagen
- Rechtliche und kommerzielle Beratung der verschiedenen Abteilungen des Unternehmens und unserer Tochtergesellschaften in der Phase der Planung und Durchführung von Ausschreibungsprojekten
- Verantwortlich für die Erstellung und Zusammenstellung von kaufmännischen Angebots- und Vertragsunterlagen
- Begleitung von Vorabstimmungen im Rahmen der Angebotsbearbeitung
- Durchführung von Geschäftspartnerprüfungen, inklusive Handelsvertretern/Agenten und Kreditwürdigkeitsprüfungen mit den entsprechenden Tools

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Rechtswissenschaften, Wirtschaftsrecht oder vergleichbar sowie ausgezeichnete Kenntnisse im Vertrags- und Wirtschaftsrecht
- 3 bis 5 Jahre einschlägige Berufserfahrung im Bereich Angebotserstellung
- Flexible, proaktive und belastbare Persönlichkeit
- Ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Strukturierte, genaue und selbstständige Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungskompetenz

- Teamgeist und interkulturelle Kompetenz
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicheres und kundenorientiertes Auftreten
- Internationale Reisebereitschaft für gelegentliche Dienstreisen
- Verständnis für Prozesse und Produkte im Maschinen- und Anlagebau
- Souveräner Umgang mit den MS Office-Anwendungen
- Grundwissen zum Thema Vertriebscompliance

Ihre Perspektive

Als Vertragsmanager erwarten Sie abwechslungsreiche Aufgaben in einem technisch geprägten, internationalen Umfeld. Unterstützt werden Sie dabei von einem dynamischen und hochmotivierten Vertriebsteam, denn Teamgeist wird in der TAKRAF sehr groß geschrieben.

Wir bieten Ihnen hervorragende Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten. Dabei können Sie von einer flexiblen Arbeitszeitgestaltung und einer attraktiven tariflichen Vergütung profitieren.

Und jetzt sind Sie dran!

Bewerben Sie sich mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen via

Email: jobs@takraf.com

Sie haben vorab Fragen?

Melden Sie sich bei Frau *Michelle Lammel*, T: +49 (0) 341 2423 733

TAKRAF GmbH
Torgauer Strasse 336
04347 Leipzig
Germany
jobs@takraf.com
www.takraf.com

TAKRAF
*Innovation out of tradition -
It pays to talk to a specialist!*